

A.A. 2026-2027

Denominazione	Diritto commerciale
Moduli componenti	I Modulo: Impresa e concorrenza II Modulo: Società III Modulo: Procedure concorsuali
Settore scientifico-disciplinare	GIUR-02/A (ex IUS/04)
Anno di corso e semestre di erogazione	III - Annuale
Lingua di insegnamento	-
Carico didattico in crediti formativi universitari	8 CFU
Numero di ore di attività didattica assistita complessiva e ripartite tra DE e DI	56: 48 ore di Didattica Erogativa (DE) e 8 ore di Didattica Interattiva (DI) Modulo 1: 12 (DE) e 2 (DI) Modulo 2: 18 (DE) e 3 (DI) Modulo 3: 18 (DE) e 3 (DI)
Docente	Responsabile insegnamento: Vincenzo Donativi Modulo 1: Caterina Luisa Appio Modulo 2: Vincenzo Donativi Modulo 3: Michele Monteleone
Risultati di apprendimento specifici	Conoscenza e capacità di comprensione I risultati di apprendimento relativi a ciascuno dei tre moduli in cui il Corso è suddiviso possono identificarsi così come segue. • Conoscenza e comprensione delle nozioni fondamentali e della disciplina relative all'impresa, all'azienda e agli statuti normativi dell'imprenditore, nonché ai segni distintivi dell'impresa e alla concorrenza. • Capacità di comprensione del passaggio dalla dimensione individuale dell'impresa a quella collettiva e, segnatamente, conoscenza e comprensione della disciplina applicabile ai diversi tipi di società di persone e di capitali. • Autonomia di giudizio nell'analisi e nell'organizzazione dell'attività di impresa secondo la disciplina vigente.

A.A. 2026-2027

	• Capacità di analisi, sintesi e chiarezza espositiva in relazione alle diverse tematiche afferenti l'impresa e le società. • Sviluppo delle competenze necessarie a comprendere i meccanismi di funzionamento, la struttura finanziaria e i sistemi di governo delle società di persone e di capitali. • Capacità di analisi, sintesi, chiarezza espositiva e proprietà di linguaggio nell'analisi dell'attività imprenditoriale e societaria. • Capacità di ricostruire in modo organico il sistema delle procedure concorsuali, individuandone struttura, funzione, ambito di applicazione e confini rispetto agli strumenti di regolazione della crisi e dell'insolvenza. • Capacità di orientarsi autonomamente tra i diversi strumenti concorsuali e di regolazione della crisi e dell'insolvenza previsti dal CCII, comprendendone presupposti di accesso, finalità, effetti e rapporti reciproci.
Programma	Modulo 1: Impresa e concorrenza 1. L'imprenditore: nozione e articolazioni. Gli statuti normativi dell'impresa. 2. La rappresentanza commerciale. 3. L'azienda: nozione, natura giuridica, trasferimento. 4. I segni distintivi dell'impresa. Ditta, insegna e marchio. 5. La disciplina della concorrenza: gli atti di concorrenza sleale, la pubblicità ingannevole e la disciplina <i>antitrust</i>. 6. Consorzi e società consortili; associazioni temporanee di imprese; GEIE. Modulo 2: Società 1. Le società: nozione, inquadramento nel <i>genus</i> dei contratti associativi. 2. Le società di persone: società semplice, società in nome collettivo, società in accomandita semplice. 3. Le società di capitali: società per azioni, società in accomandita per azioni, società a responsabilità limitata. 4. La disciplina comune a più tipi societari: scioglimento, liquidazione ed estinzione delle società di capitali; attività di direzione e coordinamento- Modulo 3: Procedure concorsuali 1. La Composizione Negoziata della Crisi. 2. Gli strumenti di regolazione della crisi e dell'insolvenza: I piani attestati di risanamento, gli accordi di ristrutturazione dei debiti, il Piano di Ristrutturazione soggetto a Omologazione (PRO), il concordato

A.A. 2026-2027

	preventivo (in continuità aziendale - diretta e indiretta - e liquidatorio), la transazione fiscale e contributiva: l'istituto del <i>cram-down</i>. 3. Le procedure di sovraindebitamento. 4. La Liquidazione Giudiziale: apertura e suoi effetti, accertamento del passivo e liquidazione dell'attivo, chiusura della liquidazione giudiziale e concordato nella liquidazione giudiziale. 5. L'Esdebitazione.
Tipologie di attività didattiche previste e relative modalità di svolgimento	L'insegnamento è strutturato in lezioni ed esercitazioni. Le lezioni si svolgono in modo frontale. Il numero di ore di attività didattica frontale dedicate alle lezioni è pari n. 48 ore (DE). Il numero di ore dedicato alla didattica interattiva (DI), nel corso delle quali verranno svolte esercitazioni, simulazioni e discussioni di problematiche operative e giurisprudenziali, è pari a n. 8 ore.
Metodi e criteri di valutazione dell'apprendimento	Non sono previste prove intermedie. La verifica della preparazione di ciascuno studente sarà effettuata con una prova orale che, a scelta del candidato, potrà essere suddivisa in due parti: - <u>la prima</u>, avente ad oggetto le materie del Modulo 1 (impresa e concorrenza), la nozione di società e la disciplina delle società di persone; - <u>la seconda</u> sulla disciplina delle società di capitali e del Modulo 3 (procedure concorsuali). La prova orale consiste in domande aperte su tutto il programma indicato per ciascuno dei moduli; lo studente deve, in particolare, dimostrare, con capacità di analisi, autonomia di giudizio e proprietà di linguaggio, di saper rappresentare in modo chiaro e appropriato le nozioni e la disciplina, avendone compreso contenuti e finalità.
Criteri di misurazione dell'apprendimento e di attribuzione del voto finale	La valutazione dell'apprendimento prevede l'attribuzione di un voto finale espresso in trentesimi. Nell'ipotesi in cui lo studente opti per la suddivisione in due parti, il voto finale sarà calcolato quale media aritmetica delle valutazioni conseguite nelle due prove, a condizione che in ciascuna di esse sia stata raggiunta la sufficienza (diciotto/trentesimi). Ai fini dell'attribuzione del voto finale le domande assumono tutte la stessa rilevanza. Per superare l'esame con un voto prossimo a 18/30, lo studente deve dimostrare di aver acquisito una conoscenza sufficiente degli argomenti oggetto del programma e di essere in grado di esporli con proprietà di linguaggio accettabile. Per conseguire un voto pari o superiore a 27/30, lo studente deve dimostrare di aver acquisito una conoscenza approfondita di tutti gli argomenti trattati durante il corso, essendo in grado di affrontarli in modo logico, critico e sistematico, con un linguaggio tecnico appropriato.
Propedeuticità	Diritto privato 1 e Diritto privato 2

A.A. 2026-2027

Materiale didattico utilizzato e materiale didattico consigliato	Modulo 1 –V. Donativi, <i>Percorsi di Diritto Commerciale – L’impresa</i>, UTET, 2025; Modulo 2 - V. Donativi, <i>Percorsi di Diritto Commerciale – Le Società</i>, UTET, 2024. Modulo 3 – M. Monteleone, <i>Gli organi nel vigente codice della crisi d’impresa: Esperto negoziatore, Ausiliario, Commissario giudiziale, Liquidatore giudiziale, Curatore, OCC</i> - Gruppo Wolters Kluwer, 2023.
--	---