

DESCRIZIONE AZIENDA

Azienda operante da circa 25 anni nel settore della commercializzazione di dispositivi medici nelle regioni Puglia e Basilicata, garantendo una presenza costante presso le strutture ospedaliere del territorio attraverso assistenza tecnica qualificata e attività di rappresentanza per prodotti distribuiti in esclusiva. Nata come realtà individuale, oggi conta un team di 8 professionisti che operano nelle aree amministrativa, commerciale, ufficio gare e supporto tecnico. L'azienda è orientata alla crescita sul territorio e al ricambio generazionale interno, con l'obiettivo di consolidare e sviluppare ulteriormente la propria presenza nei prossimi anni.

MANSIONI:

Il tirocinante dovrà dapprima calarsi nella comprensione della complessa gestione aziendale di una srl che opera nel mondo della sanità. Ne dovrà comprendere le varie dinamiche, i processi e soprattutto le procedure che la governano. Dovrà sapersi rapportare con diverse figure e diversi ruoli, imparerà il rapporto e la comunicazione fornitore-cliente e i vari obblighi di legge conseguenti alla contrattualizzazione post aggiudica gare d'appalto regionali. Altre funzioni richieste a seguito valutazione abilità del soggetto potranno essere il contatto diretto della clientela con promozione dei prodotti presenti in portfolio.

REQUISITI:

- Uso dei terminali office, conoscenza dei sistemi di posta elettronica tipo Outlook, conoscenza base utilizzo sistemi di AI.
- Propensione comunicativa, empatia, flessibilità mentale, determinazione ai risultati.
- Lingua Inglese
- Laurea Economia / Ingegneria Gestionale

POSIZIONE: Sales & Marketing Manager

TIPOLOGIA CONTRATTUALE: Tirocinio extracurricolare / curricolare

LUOGO DI LAVORO: Taranto

COME CANDIDARSI

- Invia **CV** all'indirizzo e-mail: jobplacement@lum.it ENTRO 19/06/2026
- Oggetto e-mail: "**CANDIDATURA RIF 76 SALES & MARKETING MANAGER**"

ANNUNCIO RIVOLTO ESCLUSIVAMENTE A STUDENTI/LAUREATI DI CORSI DI LAUREA E
MASTER LUM