

DESCRIZIONE AZIENDA

Azienda operante nel settore automotive, specializzata nella vendita e assistenza di veicoli nuovi e usati, con un'offerta completa di servizi post-vendita. Punto di riferimento sul territorio, si distingue per l'attenzione alla qualità, all'affidabilità e alla cura del cliente, offrendo soluzioni che spaziano dalla riparazione meccanica e carrozzeria fino alla fornitura di ricambi, accessori e noleggio a lungo termine.

MANSIONI:

Il tirocinante lavorerà a diretto contatto con il Responsabile Commerciale e secondo gli obiettivi concordati svilupperà le seguenti azioni: Gestione e mantenimento della relazione con il Cliente attraverso l'attività di vendita e consulenza; Offrire al cliente un'esperienza d'acquisto dall'inizio della trattativa fino alla fase di chiusura del contratto; Raggiungimento degli obiettivi attraverso la vendita di vetture, prodotti e servizi; Raggiungimento della soddisfazione del Cliente con un'approfondita analisi dei bisogni; Sviluppo di attività di business e di networking per incrementare l'attività commerciale; Monitoraggio costante del mercato e dei competitor.

REQUISITI:

- Laurea in Economia
- Pregressa esperienza in ambito commerciale di realtà aziendali strutturate
- Familiarità con tecnologia e processi digitali
- Doti relazionali, empatia, buona comunicazione, orientamento al raggiungimento degli obiettivi, problem solving e capacità decisionali

LUOGO DI LAVORO: Bari (BA)

POSIZIONE: Consulente Commerciale

TIPOLOGIA CONTRATTUALE: Tirocinio extracurriculare

COME CANDIDARSI

- Inviare **CV** all'indirizzo e-mail: **jobplacement@lum.it** ENTRO 02/04/2026
- **Oggetto** e-mail: "**CANDIDATURA RIF 35 CONSULENTE COMMERCIALE**"

ANNUNCIO RIVOLTO ESCLUSIVAMENTE A STUDENTI/LAUREATI DI CORSI DI LAUREA E
MASTER LUM