

## DESCRIZIONE AZIENDA

Azienda nazionale operante nel settore dei servizi e della consulenza, fondata da un gruppo di professionisti con esperienza nel settore. Nel corso degli anni ha consolidato la propria presenza sul mercato, diventando un punto di riferimento per lo sviluppo di progetti di investimento e crescita per imprese e privati.

## MANSIONI:

Il tirocinante si occuperà dell'individuazione di prospect (PMI di ogni settore merceologico) che vogliono investire nella propria crescita ed aumentare il proprio vantaggio competitivo; si occuperà del contatto dei prospect con email marketing, call, interviste, con individuazione delle loro esigenze; coordinamento con i responsabili di Area per l'individuazione delle opportunità e la proposta di specifiche soluzioni da proporre ai prospect; acquisizione, gestione e sviluppo di clienti, seguendo le politiche commerciali dell'organizzazione, grazie al supporto commerciale costante, con strumenti di vendita e assistenza diretta.

## REQUISITI:

- Attitudine, capacità e ferma intenzione di lavorare in team
- Capacità comunicative e relazionali
- Attitudine al superamento dei problemi
- Laurea in Economia

**LUOGO DI LAVORO:** Altamura (BA)

**POSIZIONE:** Sales Account Manager

## COME CANDIDARSI

- Inviare **CV** all'indirizzo e-mail: **jobplacement@lum.it** ENTRO 29/03/2026
- **Oggetto** e-mail: "**CANDIDATURA RIF 31 SOCIAL ACCOUNT MANAGER** "

ANNUNCIO RIVOLTO ESCLUSIVAMENTE A STUDENTI/LAUREATI DI CORSI DI LAUREA E  
MASTER LUM