UNIVERSITÀ LUM GIUSEPPE DEGENNARO N°252

Giovane realtà in forte crescita, specializzata in noleggio di trasporti leggeri e pesanti, ricerca un **Sales Executive** grintoso e affidabile che aiuti a sviluppare l'area commerciale.

Le responsabilità del Sales Executive includono l'acquisizione di nuovi client sia nel ramo B2B che B2C, la negoziazione dei termini e la gestione della relazione con il cliente post-vendita.

Responsabilità e attività:

● Crescita del dipartimento commerciale;

● Supportare il team commerciale nelle attività quotidiane, inclusi contatti con clienti, gestione delle prenotazioni e dell'agenda degli appuntamenti;

● Contribuire alla generazione di nuove opportunità di vendita, tramite l'identificazione di potenziali clienti e il supporto alla definizione di strategie commerciali;

● Fornire quotazioni e gestire i contratti con i clienti;

● Assistere nel monitoraggio delle performance delle attività di marketing, tramite l'analisi di dati e la predisposizione di report periodici;

● Analizzare i dati di vendita e di marketing per migliorare il processo decisionale e identificare nuove aree di innovazione;

● Proporre e gestire il lancio di nuovi prodotti;

Competenze chiave

● laurea in ambito economico/giuridico;

● Eccellenti capacità di comunicazione e relazionali, con una buona capacità di ascolto attivo e negoziazione;

● Conoscenza dei principi di base del marketing e della vendita, e del loro utilizzo nella definizione di strategie commerciali;

● Conoscenza dell'inglese livello B2 (Fluente);

● Conoscenza dei principi di base dell'analisi dei dati, e del loro utilizzo nella generazione di report e nella valutazione delle performance delle attività commerciali;

● Ottima conoscenza delle applicazioni informatiche di base, tra cui Microsoft Office e in particolare Excel

SEDE: Adelfia

TIOLOGIA CONTRATTUALE: Internship per 3 mesi con possibilità di assunzione con contratto di apprendistato.

Sarà contattata/o direttamente dall'azienda, qualora il suo CV risulti in linea con la posizione.

Ulteriori dettagli verranno forniti in sede di colloquio

UNIVERSITÀ LUM GIUSEPPE DEGENNARO N°252

Per candidarsi:

- Inviare il CV all'indirizzo e-mail: jobplacement@lum.it **ENTRO IL 16/03/2023;**
- Scrivere nell'oggetto della mail: "**CANDIDATURA RIF. 252 Sales Executive**"

ANNUNCIO RIVOLTO ESCLUSIVAMENTE A STUDENTI/LAUREATI DEI CORSI DI LAUREA E MASTER LUM