



Il Consulente è un professionista specializzato nel cogliere i bisogni dei clienti e nel proporre le migliori soluzioni assicurative all'interno di un mercato in continua evoluzione grazie a strumenti digitali e all'avanguardia.

La rete vendita contribuisce in modo importante all'innovazione aziendale, rendendo il tuo tempo in Generali Più di un Lavoro. Scopri cosa vuol dire diventare un Insurance Solution Planner!

Ai consulenti è dedicato un percorso di formazione e crescita professionale continuo nel tempo, supportato dal Programma Generali Sales Academy: 24 corsi per allenare le competenze e stimolare le performance attraverso laboratori pratici.

REQUISITI RICHIESTI:

- laurea preferibilmente ad indirizzo economico, giuridico, bancario, assicurativo o finanziario
- conoscenza base pacchetto Office
- dimestichezza con le piattaforme social

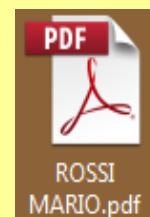
CAPACITÀ E COMPETENZE:

- conoscenza del mercato delle assicurazioni e dei prodotti di risparmio nonché competenza in materia finanziaria
- orientamento alla relazione, con buone capacità di ascolto e di comunicazione
- predisposizione ad un lavoro dinamico con spostamenti presso la clientela
- orientamento al risultato e gestione dello stress
- capacità di pianificazione ed organizzazione

Sarà contattata/o direttamente dall'Azienda qualora il suo CV risulti in linea con la posizione.

Per candidarsi:

- Salvare il **CV** (provvisto di foto con Aut.Tratt. - art. 13 GDPR 679/2016) in formato **PDF** denominandolo con il proprio **COGNOME** e **NOME**;
- Inviarlo all'indirizzo e-mail: jobplacement@lum.it **ENTRO IL 25/03/2021**;
- Scrivere nell'oggetto della mail: **"CANDIDATURA INSURANCE SOLUTION PLANNER GENERALI"**



ANNUNCIO RIVOLTO ESCLUSIVAMENTE A STUDENTI/LAUREATI DEI CORSI DI LAUREA E MASTER
DELL'UNIVERSITA' LUM