



UNIVERSITÀ

LUM

GIUSEPPE
DEGENNARO

Curriculum Vitae Europass



Prof. Dott. Giuseppe Madaro
Professore A Contratto di Economia dei Mercati Finanziari e Asset Management (S.S.D. SECS-P/11)
Dipartimento di Management, Finanza e Tecnologia
Università LUM Giuseppe Degennaro
S.S. 100 km 18 – 70010, Casamassima (BA)

Contatti

Dipartimento di Management, Finanza e Tecnologia
Università LUM Giuseppe Degennaro
S.S. 100 km 18 – 70010, Casamassima (BA)
Email: madaro@lum.it

Formazione e carriera

Ottobre 2014 – oggi Professore A Contratto di Economia dei Mercati Mobiliari e Asset Management (S.S.D. SECS-P/11), LUM Giuseppe Degennaro, Casamassima (BA)

Ottobre 2012 – Ottobre 2014 Professore A Contratto di Gestione dei Rischi delle Istituzioni Finanziarie, LUM Giuseppe Degennaro, Casamassima (BA)

Ottobre 2010 – Ottobre 2012 Professore A Contratto di Tecniche di Borsa, LUM Giuseppe Degennaro, Casamassima (BA)

Ottobre 2008 – Ottobre 2009 Professore A Contratto relativamente al seminario (n.20 ore) “Gli Strumenti Finanziari Derivati e la Gestione dei Rischi Finanziari nell’Impresa e nella Banca”, integrativo al corso di Economia dei Mercati e degli Intermediari Finanziari (Prof. Vittorio Boscia), Università del Salento, Lecce

2006 – 2020 Attività di docenza nei Master di specializzazione in Credit Management, Bank Management, Risk Management e Corporate & Investment Banking, Captha – Banking & Finance Advisory Services e Training, Milano

2015 – oggi Attività di docenza nei Master Marim, Macref, Mabir presso la LUM Business School

2000 – 2011 Attività di docenza nei Corsi di Analisi Finanziaria, Strumenti Finanziari Derivati e Gestione del Portafoglio Obbligazionario, Assiom, Milano

Ottobre 2004 – Ottobre 2005 Attività di docenza nel Master in Net Banking e Finanza d’Innovazione, Università del Salento, Lecce



Esperienza professionale

2010 - oggi: Banca Nazionale del Lavoro, Gruppo BNP Paribas, Lecce
Divisione Corporate – Gestore Corporate

Gestione e sviluppo commerciale:

- Originazione e sviluppo commerciale e reddituale di un portafoglio di Medie Imprese (20 Mln Euro < Fatturato < 250 Mln Euro), in ottica di creazione di valore e contenimento del costo del rischio per la banca, individuando strategie e azioni commerciali volte a sviluppare ricavi risk free, gestione della PD e della LGD e ottimizzazione del portafoglio impieghi
- Gestione autonoma dell'offerta di prodotti e servizi per la clientela sia domestica che internazionale, assicurando sempre un'efficace attività di consulenza.

Gestione del credito:

- Valutazione del rischio di credito in ottica di creazione di valore (EVA) per la banca, con particolare attenzione ai vincoli imposti da Basilea II e III e in funzione della ottimizzazione del costo del rischio (perdita attesa), del costo del capitale, del costo di funding e dei costi operativi della banca
- Coordinamento delle diverse fasi del processo di erogazione del credito attraverso un attento monitoraggio degli indicatori di rischio e di redditività del portafoglio.
- Attività propositiva in materia creditizia nell'ambito delle proprie deleghe e in coerenza con le politiche e gli indirizzi della banca.

Attività/Servizi di Global Banking

- *Rating Advisory:* attività di advisory a PMI per: supportare le imprese a migliorare la percezione del loro rischio; utilizzare il "rating interno" per ottimizzare i processi di affidamento e di pricing del credito e per migliorare la gestione aziendale e la pianificazione finanziaria (leva finanziaria, gestione circolante e liquidità); sviluppare capacità di autovalutazione del proprio rating interno
- *Finanza d'Impresa:* advisory nelle operazioni di debt restructuring, erogazione di finanziamenti per il supporto del working capital e del capital expenditures.
- *Fixed Income e Forex Derivatives:* strutturazione e vendita di prodotti finanziari derivati per la gestione del rischio di tasso di interesse e del rischio di cambio.
- *Cash Management:* offerta di soluzioni innovative per la gestione della liquidità, degli incassi e dei pagamenti, in un contesto di ottimizzazione dei flussi monetari.
- *Trade Finance:* ricercare e sviluppare soluzioni e prodotti idonei a soddisfare le esigenze della clientela nelle operazioni commerciali internazionali.

2005 - 2010: Banca Nazionale del Lavoro, Gruppo BNP Paribas, Roma
Direzione Generale – Area Finanza: Coverage Finanziario

Principali aree di attività:

- Originazione di clientela di target elevato e gestione di un portafoglio di Large Corporate e Piccole Medie Imprese, da sviluppare e mantenere ad elevati livelli di redditività, attraverso la proposizione della gamma dei prodotti finanziari derivati della banca.
- *Gestione del Rischio di Cambio* – operazioni di copertura del rischio relativo a posizioni valutarie di Import/Export, mediante l'utilizzo e la combinazione di differenti tipologie di strumenti finanziari derivati (contratti Forward e Future, Swap e Opzioni su valute, Opzioni plain vanilla, Opzioni e strutture complesse).
- *Gestione del Rischio di Tasso di Interesse e Ristrutturazione del Debito* – operazioni di copertura del rischio di aumento dei tassi di interesse su posizioni debitorie e ristrutturazione di mutui, mediante l'utilizzo di strumenti finanziari derivati su tassi di interesse (Opzioni, Swap, FRA, Future)
- *Gestione del Rischio Materie Prime* – operazioni di copertura del rischio derivante dall'aumento del prezzo delle materie prime, quali Metalli (oro, rame, alluminio...), Merci (Caffè, Cacao...) e Energia (petrolio, gas naturale...), mediante l'utilizzo di Future e



- Opzioni trattati sui mercati regolamentati e Swap e Opzioni trattati sui mercati OTC.
- *Attività di formazione a gestori corporate e specialisti di prodotti derivati della banca, relativamente al funzionamento e alla vendita degli strumenti finanziari derivati*

2000 - 2005: MPS Finance Banca Mobiliare (oggi MPS Capital Services Spa), Gruppo MPS, Siena

Corporate Derivatives Solutions

Principali aree di attività:

- Gestione di un portafoglio di aziende e consulenza a Large Corporate e Piccole Medie Imprese, al fine di individuare le soluzioni personalizzate più appropriate e tempestive per la corretta gestione di problematiche quali: *immunizzazione del rischio relativo a variazioni avverse del tasso di cambio su posizioni valutarie di Import/Export; immunizzazione del rischio relativo a variazioni avverse del tasso di interesse su mutui in essere e ristrutturazione del debito: miglioramento del profilo reddituale di operazioni di impiego di liquidità*
- *Creazione e pricing di operazioni di:*
- *Copertura del rischio di Cambio: Contratti Spot, Forward (Outright e Swap); Opzioni su Tassi di Cambio Plain Vanilla (Put, Call, Cilindriche); Opzioni su Tassi di Cambio non-Plain Vanilla (Barrier europee e americane, Digital europee e americane, Average Strike/Rate e strutture articolate sotto forma di Strips e Accruals); Strategie complesse ottenute attraverso la combinazione di opzioni semplici (Flexi Term, Seagull, Calendar, KIKO, Accumulator, KOKI, New KOKI)*
- *Copertura del rischio di tasso di interesse e ristrutturazione del debito: Forward Rate Agreement (FRA); SWAP (IRS Plain Vanilla, non-Plain Vanilla, Basis Swap, Quanto Swap, Constant Maturity Swap, Bullet e Amortising, Swaption); Opzioni su Tassi di Interesse Plain Vanilla (Cap, Floor, Collar); Opzioni su Tassi di Interesse non-Plain Vanilla (Knock In e Knock Out Cap/Floor, Digital Cap/Floor); Obbligazioni strutturate: Reverse Floater, Corridor, Range Accrual, Capped, Floored, Collared, Puttable, Callable, Reverse Convertible, Equity/Index Linked Notes, Constant Maturity Notes, Forex Linked Notes, Commodity Linked Notes, mediante scomposizione e valutazione (building block) delle componenti elementari.*
- *Conoscenze avanzate dei sistemi di pricing di strumenti finanziari derivati (Opzioni, Swap, Forward e Future) su Tassi di Cambio (Soho Lite e Fenics) e Tassi di Interesse (Wasp, Murex 2000 e Panorama).*
- *Attività di formazione a gestori corporate e specialisti di prodotti derivati della banca, relativamente al funzionamento e alla vendita degli strumenti finanziari derivati*

1999 - 2000: Banca del Salento Spa, Lecce

Direzione Generale – Divisione Finanza e Privati – Trader Titoli di Stato

Principali aree di attività:

- *Proprietary trading e market making sui mercati dei titoli di stato europei (EBM).*
- *Attività di arbitraggio sui mercati di competenza, in particolare sul segmento breve (3Yr) e medio (5 Yr) della curva dei rendimenti: Open position trading, Basis trading, Spread trading (Spread sulla Yield Curve e Calendar Spread)*
- *Esecuzione delle aste*
- *Partecipazione allo start up del Fondo Corporate Bond, Spazio Finanza Fondi S.p.A., Milano*

1998 - 1999: Credito Agrario Bresciano (oggi UBI Banca), Brescia

Direzione Generale – Area Crediti – Analista del Credito

Principali aree di attività:

- *Analisi di bilancio di piccole e medie imprese e concessione di fido alla clientela corporate.*

**Accreditamento presso albi**

2009 - oggi: Consulente Tecnico d'Ufficio (CTU), Tribunale di Lecce

2000 - oggi: Abilitazione alla professione di Revisore Contabile (ai sensi dell'articolo 5 del D.Lgs 88/1992) e iscrizione nel Registro dei Revisori Legali, n. 123272

2000 - oggi: Abilitazione alla professione di Dottore Commercialista; Iscritto all'Ordine dei Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili di Lecce, n.1606

Istruzione e formazione

1991-1996: Laurea in Economia e Commercio conseguita con votazione di 105/110
Università Cattolica del Sacro Cuore, Milano

Lingue

Italiano Madrelingua

Inglese

Comprensione		Parlato		Scritto	
Ascolto	Lettura	Interazione orale	Produzione orale		
B2	B2	B2	B2		B2

Ulteriori informazioni**Principali pubblicazioni
scientifiche****Capitoli di libri nazionali**

1. G. Madaro, Gli strumenti innovativi della funzione finanziaria tra evoluzione e sostenibilità, in M. Mazzotta (a cura di), Lo Stato del benessere nella società della conoscenza, Isegoria, Collana di Scienze politiche, giuridiche ed economiche (peer review), Tangram Edizioni Scientifiche, Trento, 2012, ISBN 978-88-6458-061-6