

## **STAGISTA ACCOUNT MANAGER B2B**

**Nota azienda operante sul territorio barese,**

**CERCA: JUNIOR ACCOUNT MANAGER B2B**

Info sull'azienda: Il Gruppo conta circa 3.000 dipendenti e possiede una struttura organizzativa e una rete territoriale con 13 tra sedi e filiali operative dislocate sull'intero territorio nazionale. Da quasi un secolo di ininterrotta attività, il Gruppo mette al servizio delle imprese e della collettività la propria competenza in materia di Facility Management, proponendo per qualsiasi esigenza diverse soluzioni, studiate ad hoc per ogni tipologia di cliente, raggiungendo un fatturato annuo di oltre 50 milioni di euro. Il Gruppo aderisce e collabora attivamente con le Associazioni Datoriali di Categoria ANIP-Confindustria e UNIFERRConfindustria.

In ottica di potenziamento dell'Ufficio tecnico-commerciale ricerchiamo una risorsa junior da inserire a supporto delle attività di vendite.

La risorsa, riportando direttamente al responsabile tecnico-commerciale, sarà inserita in un contesto dinamico, dove avrà la possibilità di apprendere oltre alle competenze commerciali, dinamiche, processi e procedure aziendali.

### **Le principali attività previste nello stage sono:**

- Supportare il responsabile tecnico-commerciale nel processo di acquisizione newbusiness
- Ricevere e riscontrare le richieste di preventivazione ed elaborazione tecnico-commerciale dei clienti
- Data entry (CRM) e anagrafica dei clienti
- Prima valutazione di offerta attraverso l'elaborazione di calcolo da tariffari standard
- Verifica dell'offerta con la direzione commerciale
- Elaborare preventivo tramite specifici software e compilazione di offerta tecnico economica in collaborazione con la direzione commerciale
- Collaborare con ufficio gare e ufficio tecnico per attività quali: sopralluogo tecnico, invio di documentazioni tecnica al cliente.
- Aggiornare scadenziario condiviso e report periodici da presentare al Board
- Effettuare recall sui clienti e si relazionarsi con essi per tutto il processo d'acquisto
- Verificare che la commessa venga passata correttamente in produzione

## **Profilo del Candidato**

- laurea almeno triennale preferibilmente ad indirizzo tecnico o economico;
- buone capacità di calcolo e di scrittura
- ottima padronanza del pacchetto Office (in particolar modo Excel e Power Point);
- ottime doti comunicative e capacità relazionali;
- propensione al lavoro di gruppo, curiosità e flessibilità;

Proattività, precisione, dedizione lavoro, problem solving e senso critico completano il profilo.

Contratto di lavoro: Tirocinio formativo/Stage

Sede di Lavoro : Modugno( BA)

È possibile candidarsi inviando CV aggiornato a: [jobplacement@lum.it](mailto:jobplacement@lum.it)

*Il presente annuncio è rivolto ad entrambi i sessi, ai sensi delle leggi 903/77 e 125/91, e a persone di tutte le età e tutte le nazionalità, ai sensi dei decreti legislativi 215/03 e 216/03.*