

CONSULENTI COMMERCIALI

Importante realtà nel settore delle telecomunicazioni, in un'ottica di potenziamento della propria forza vendita, ricerca risorse che avranno il compito di acquisire nuovi clienti/gestire il portafoglio clienti già esistente nel territorio di competenza.

Il candidato ideale è un professionista della vendita preferibilmente proveniente dal medesimo settore, capace di applicare campagne promozionali e trattative commerciali in linea con le strategie e gli obiettivi stabiliti dall'azienda e di produrre report e forecast ai fini di ottimizzare le attività sul territorio assegnato.

Si richiede:

- Esperienza Commerciale consolidata nella vendita di servizi;
- Buona conoscenza degli strumenti informatici, in particolare Excel;
- Mobilità sulla zona di competenza;
- Ottime doti comunicative ed organizzative;
- Automunito.

Si offre:

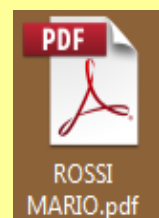
- Provvigioni sul venduto in base all'inquadramento;
- Assegnazione di un portafoglio clienti da gestire;
- Field support e appuntamenti giornalieri su liste profilate, back-office interno a supporto dell'attività;
- Formazione dedicata e follow-up periodici;
- Percorso di Certificazione Agente Wind presso zona di pertinenza;
- Gare mensili e bimestrali.

Sede: Bari

Sarà contattata/o direttamente dall'Azienda qualora il suo CV risulti in linea con la posizione.

Per candidarsi:

- Salvare il **CV** (provisto di foto con Aut.Tratt. - art. 13 GDPR 679/2016) in formato **PDF** denominandolo con il proprio **COGNOME** e **NOME**;
- Inviarlo all'indirizzo e-mail: jobplacement@lum.it **ENTRO IL 22/10/2020**;



Scrivere nell'oggetto della mail: **"CANDIDATURA CONSULENTI COMMERCIALI"**

ANNUNCIO RIVOLTO ESCLUSIVAMENTE A STUDENTI/LAUREATI DEI CORSI DI LAUREA E MASTER
DELL'UNIVERSITA' LUM