

## CONSULENTI COMMERCIALI SERVIZI DIGITALI

Nota agenzia di comunicazione e digital marketing, in un'ottica di potenziamento della propria forza vendita, ricerca risorse che avranno il compito di acquisire nuovi clienti/gestire il portafoglio clienti già esistente nel territorio di competenza.

Il candidato ideale è una risorsa proattiva e dotata di ottime doti comunicative, preferibilmente con pregressa esperienza nella vendita in ambito digital, capace di applicare campagne promozionali e trattative commerciali in linea con le strategie e gli obiettivi stabiliti dall'azienda e di produrre report e forecast ai fini di ottimizzare le attività sul territorio assegnato.

Si richiede:

- Diploma (il possesso di Laurea o Master 1° livello costituirà titolo preferenziale);
- Buona conoscenza del mondo social e dei servizi google;
- Preferibile esperienza pregressa in ambito sales;
- Buona conoscenza degli strumenti informatici, in particolare Excel;
- Mobilità sulla zona di competenza;
- Ottime doti comunicative ed organizzative;
- Automunito.

Si offre:

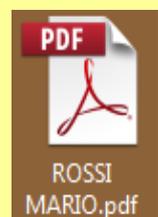
- Interessanti provvigioni sul venduto;
- Field support e appuntamenti giornalieri su liste profilate, back-office interno a supporto dell'attività;
- Formazione dedicata e follow-up periodici;
- Gare mensili e bimestrali.

Sede: Bari

Sarà contattata/o direttamente dall'Azienda qualora il suo CV risulti in linea con la posizione.

### Per candidarsi:

- Salvare il **CV** (provvisto di foto con Aut.Tratt. - art. 13 GDPR 679/2016) in formato **PDF** denominandolo con il proprio **COGNOME** e **NOME**;
- Inviarlo all'indirizzo e-mail: [jobplacement@lum.it](mailto:jobplacement@lum.it) **ENTRO IL 22/10/2020**;



Scrivere nell'oggetto della mail: "**CANDIDATURA CONSULENTI COMMERCIALI SERVIZI DIGITALI**"

ANNUNCIO RIVOLTO ESCLUSIVAMENTE A STUDENTI/LAUREATI DEI CORSI DI LAUREA E MASTER  
DELL'UNIVERSITA' LUM