



## DIRITTO DELL'IMPRESA

LM- 8 CFU

**Prof.ssa Caterina Luisa Appio**

**Prof. Domenico Sapia**

*appio@lum.it*

*sapia@lum.it*

**INSEGNAMENTO: DIRITTO DELL'IMPRESA (8 CFU)**

*(Caterina Luisa Appio-Domenico Sapia)*

### LINGUA/LANGUAGE

ITALIANO

### PREREQUISITI / PREREQUISITES

Propedeutica allo studio del diritto commerciale è la conoscenza del diritto privato.

### OBIETTIVI FORMATIVI / LEARNING OBJECTIVES

Obiettivo del corso è di approfondire la disciplina degli istituti afferenti al diritto commerciale, anche attraverso esemplificazioni pratiche e analisi della giurisprudenza, nonché di favorire la formazione di una propria e autonoma capacità di utilizzo consapevole delle tecniche ermeneutiche e di analisi critica delle norme.

### RISULTATI DELL'APPRENDIMENTO ATTESI / LEARNING OUTCOMES

#### **Conoscenza e capacità di comprensione**

Lo studio della materia si articolerà in due parti: la prima dedicata all'approfondimento delle tematiche relative all'impresa, tanto in fase fisiologica, quanto in fase patologica; la seconda dedicata all'approfondimento della disciplina relativa all'attività di impresa esercitata in forma collettiva. Nel corso delle lezioni, unitamente alle disposizioni normative, saranno portati all'attenzione degli studenti casi pratici, con particolare riferimento, con particolare riferimento ai profili concernenti la struttura finanziaria e i sistemi di governo delle società di capitali e alle procedure negoziali di risoluzione della crisi di una impresa.

#### **Autonomia di giudizio**

Al termine del corso lo studente avrà sviluppato una capacità di studio e di apprendimento del diritto commerciale basata sulla sostituzione del metodo meramente mnemonico con quello critico e argomentativo, il tutto attraverso la sollecitazione della partecipazione attiva alle lezioni e alle esercitazioni pratiche che verranno effettuate durante il corso.

#### **Abilità comunicative**

L'obiettivo del corso è di far comprendere allo studente i meccanismi di funzionamento delle società. In particolare, attraverso le nozioni teoriche e i casi applicativi, al termine del corso, lo studente sarà in grado di individuare la tipologia societaria e/o la procedura concorsuale più idonei allo svolgimento delle diverse tipologie di imprese e/o al superamento della crisi delle stesse.

#### PROGRAMMA/COURSE SYLLABUS

- A. 1. L'imprenditore: nozione e articolazioni. Lo statuto speciale dell'imprenditore commerciale; 2. La rappresentanza commerciale; 3. L'azienda: nozione, natura giuridica, trasferimento; 4. I segni distintivi dell'impresa. La ditta. L'insegna. Il marchio; 5. La disciplina della concorrenza. Gli atti di concorrenza sleale. La pubblicità ingannevole. La disciplina *antitrust*; 6. Consorzi e società consortili; associazioni temporanee di imprese; *geie*; 7. Le procedure concorsuali (con cenni al nuovo codice della crisi di impresa e dell'insolvenza). Fallimento. Concordato preventivo. Accordi di ristrutturazione del debito. Amministrazione straordinaria delle grandi imprese in stato di insolvenza.
- B. 1. Le società: nozione, inquadramento nel *genus* dei contratti associativi. 2. Le società di persone: società semplice, società in nome collettivo, società in accomandita semplice. 3. Le società di capitali: società per azioni, società in accomandita per azioni, società a responsabilità limitata. 4. La disciplina comune a più tipi societari: scioglimento, liquidazione ed estinzione delle società di capitali; attività di direzione e coordinamento; trasformazione, fusione e scissione. 5. Le società cooperative e le mutue assicuratrici.

#### MODALITÀ DI INSEGNAMENTO/COURSE STRUCTURE

L'insegnamento da 8 CFU sarà strutturato in lezioni di didattica frontale di 2/3 ore in base al calendario accademico, suddivise in lezioni teoriche e esercitazioni.

#### MODALITÀ DI VERIFICA DELL'APPRENDIMENTO/COURSE GRADE DETERMINATION

La verifica della preparazione di ciascuno studente sarà effettuata con una prova orale che potrà essere articolata in due parti: la prima avente ad oggetto la disciplina generale dell'imprenditore, la normativa in tema di concorrenza e quella concernente la crisi di impresa; la seconda avente ad oggetto la disciplina in tema di impresa collettiva.

#### ATTIVITÀ DI SUPPORTO/OPTIONAL ACTIVITIES

#### TESTI CONSIGLIATI E BIBLIOGRAFIA/READING MATERIALS

Per la parte sub A dal n. 1 al n. 6:

- G.F. Campobasso, *Diritto commerciale, 1, Diritto dell'impresa*, UTET, ultima edizione.

Per la parte sub A n. 7:

- attesa la recentissima riforma delle procedure concorsuali, sarà distribuito durante le lezioni apposito materiale didattico e/o sarà indicato il testo di riferimento.

Per la parte sub B:

- G.F. Campobasso, *Diritto commerciale, 2. Diritto delle società*, Utet, ultima edizione.