

DIRITTO DEI CONTRATTI D'IMPRESA E INTERNAZIONALI (Prof. Francesco Ricci)
CFU 9

PREREQUISITI/ PREREQUISITES

Presupposto necessario e pertanto oggetto della prova finale è la conoscenza approfondita dei temi inerenti alla capacità delle persone; alla teoria dei fatti, degli atti e del negozio giuridico, alla disciplina delle obbligazioni, sia in generale, sia con particolare riguardo ai contratti d'impresa ed ai contratti internazionali

Prerequisite (so therefore also object of the final test) is the knowledge of capacity of natural and legal person; legal theory on legal facts, contracts and other juridical acts; contractual and non-contractual rights and obligations and related property matters, with an emphasis on business and international contract law.

OBIETTIVI FORMATIVI/ LEARNING OBJECTIVES

Conoscenza approfondita dei problemi giuridici in materia di contratti. Analisi dei contratti e delle relative tecniche di redazione. Soluzione delle controversie relative all'interpretazione ed all'esecuzione del contratto.

Objectives of the course are: an in-depth knowledge of Contract law; analysis of specific contracts; drawing up of contracts; resolving disputes regarding interpretation or implementation of contracts.

RISULTATI DELL'APPRENDIMENTO ATTESI / LEARNING OUTCOMES

• ***Conoscenza e capacità di comprensione***

Al termine del corso lo studente avrà acquisito una conoscenza approfondita dei problemi giuridici in materia di contratti, in particolare dei contratti d'impresa e dei contratti internazionali, nonché delle relative regole e tecniche di soluzione negoziale dei conflitti d'interesse.

By the end of the course students are supposed to have an in-depth knowledge of problems concerning contracts and of contractual solutions of conflicts, with an emphasis on business and international contract law.

• ***Autonomia di giudizio***

Al termine del corso lo studente sarà in grado di costruire autonomamente schemi negoziali per la soluzione dei conflitti interpretati, di sviluppare contratti

con clausole adeguate a tal fine, di gestirne la fase esecutiva e di selezionare ed adottare i rimedi alle eventuali patologie del contratto o del rapporto.

By the end of the course students are supposed to be able to chose among different specific contracts, to draw up contracts and to handle any issues concerning the form, content and performance of contracts, as well as their interpretation and application.

- ***Abilità comunicativa***

Al termine del corso lo studente sarà in grado di esporre i meccanismi di funzionamento e le ragioni della scelta tra i diversi schemi negoziali e tra le diverse clausole contrattuali, nonché di fare luce sui principali problemi sottesi a tali scelte e sulle opzioni relative alla fase esecutiva ed alla eventuale gestione dei rimedi nell'eventualità di patologie del contratto o del rapporto.

By the end of the course students will be able to draw up contracts, talk clearly about the main issues of the contract law and to explain the reasons for choosing, on a case-by-case basis, among different specific contracts, different contract clauses and different contractual remedies.

PROGRAMMA / COURSE SYLLABUS

- Disciplina generale del contratto;
- Disciplina dei seguenti contratti tipici (anche nella prospettiva del diritto privato dell'area UE):
 - a) vendite, contratto di trasferimento di *know-how*, permuta, somministrazione, contratti di distribuzione, contratto estimatorio, concessione di vendita, *franchising*;
 - b) mandato, commissione, spedizione, agenzia, mediazione;
 - c) comodato, locazione, affitto, *leasing* operativo, licenza di marchio, *merchandising*;
 - d) fideiussione e figure affini, garanzie autonome, polizze fideiussorie;
 - e) appalto, *engineering*, trasporto, contratto di viaggio turistico, deposito, *outsourcing*, subfornitura industriale;
 - f) mutuo, credito ai consumatori, *leasing* finanziario e *lease-back*, *factoring*, *forfaiting*, *project financing*, *leveraged buy out*;
 - g) assicurazione
- Diritto privato europeo: PECL e DCFR
- Contracts and legal transactions in general
- The specific contracts above mentioned in Italian (both, from an Italian and a European perspective), that roughly correspond with:
 - a) Sales; Barter; Requirement and Supply Contract; Distributorship, Franchise;
 - b) Mandate contracts; Contract of agency; Brokerage;

- c) Bailment and Gratuitous loan for use; Lease of goods; Leasing; Merchandising;
 - d) Contract of guarantee;
 - e) Contract for work and materials and Building contract; Contract for work and skill and Contract for services; Engineering; Carriage
 - f) Bailment and Loan for consumption; Lease-back; Factoring; Forfeiting; Project financing; Leveraged buy-out;
 - g) Contract of insurance
- European private law: PECL, DCFR

MODALITÀ DI INSEGNAMENTO /COURSE STRUCTURE

L'insegnamento sarà strutturato in lezioni di didattica frontale. L'attività didattica sarà caratterizzata da lezioni teoriche e da esercitazioni che avranno ad oggetto la redazione di contratti e/o l'approfondimento di singoli istituti, attraverso l'analisi di casi pratici.

Gli studenti frequentanti (almeno il 75% delle lezioni) possono sostenere l'esame su un programma concordato con il docente che terrà conto, in particolare, dei temi affrontati durante le lezioni.

Classes will consist in explanations and exercises.

MODALITÀ DI VERIFICA DELL'APPRENDIMENTO / COURSE GRADE DETERMINATION

L'esame finale consiste in un colloquio orale volto a verificare il conseguimento degli obiettivi del corso e la conoscenza dei temi oggetto del programma. Potranno essere somministrate prove intermedie consistenti in colloqui orali o test scritti su temi e problemi concernenti porzioni limitate del programma.

There will be a final oral exam and possibly also intermediate oral or written tests.

ATTIVITÀ DI SUPPORTO/OPTIONAL ACTIVITIES

Oltre alle lezioni di didattica frontale, gli studenti potranno accedere ad attività di tutoraggio con cadenza settimanale finalizzato a dare loro supporto nell'apprendimento e nell'autovalutazione della propria preparazione

Weekly tutorship will be available to improve students learning and auto-evaluation skills.

TESTI CONSIGLIATI E BIBLIOGRAFIA /READING MATERIALS

I - Per la parte relativa alla disciplina del contratto in generale: A. Cataudella, *I contratti. Parte generale*, Giappichelli, ultima edizione.

II - Per la parte relativa ai contratti tipici: S. Monticelli - G. Porcelli, *I contratti dell'impresa*, Giappichelli, ultima edizione, Capitoli da I a V, IX e XI.

III – Per la parte relativa al diritto privato europeo:

- a) U. Breccia, *Principles, definitions e model rules nel “comune quadro di riferimento europeo” (Draft Common Frame of Reference)*, in *I contratti*, 2010, p. 95-104;
- b) E. Battelli, *La contrattazione secondo schemi negoziali nell’evoluzione del diritto privato europeo*, in *Contratto e impresa. Europa*, 2017, p. 273-319
- c) S. Stanca, *Note in tema di causa nel Draft Common Frame of Reference e nella Proposta sulla Cesl*, in *Contratto e impresa*, 2015, p. 719-739

IV - E, inoltre, per le parti corrispondenti agli argomenti oggetto del corso:

- a) *Codice civile e leggi complementari*, qualsiasi casa editrice, aggiornata all’anno corrente, limitatamente ai testi normativi che regolano le materie sopra indicate; i testi normativi considerati durante il corso ed eventualmente non presenti nell’edizione prescelta si possono scaricare dal sito www.normattiva.it
- b) Principles of European Contract Law – PECL
- c) Draft Common Frame of Reference of European Private Law – DCFR (Outline Edition)

I testi indicati sub n. III (a), (b) e (c) e sub n. IV (b) e (c) saranno posti a disposizione degli studenti anche sul sito d’ateneo.

I – General Contract Law: A. Cataudella, *I contratti. Parte generale*, Giappichelli, ultima edizione

II – Specific contracts: S. Monticelli - G. Porcelli, *I contratti dell’impresa*, Giappichelli, ultima edizione, Capitoli da I a V, IX e XI

III – European Private Law:

- a) U. Breccia, *Principles, definitions e model rules nel “comune quadro di riferimento europeo” (Draft Common Frame of Reference)*, in *I contratti*, 2010, p. 95-104;
- b) E. Battelli, *La contrattazione secondo schemi negoziali nell’evoluzione del diritto privato europeo*, in *Contratto e impresa. Europa*, 2017, p. 273-319
- c) S. Stanca, *Note in tema di causa nel Draft Common Frame of Reference e nella Proposta sulla Cesl*, in *Contratto e impresa*, 2015, p. 719-739

IV - Hard and soft law legal instruments:

- a) Italian Civil Code and its complementary laws (also available on the following Internet website: www.normattiva.it)
- b) Principles of European Contract Law – PECL (also available on the LUM Jean Monnet Internet website)
- c) Draft Common Frame of Reference of European Private Law – DCFR, Outline Edition (also available also on the LUM Jean Monnet Internet website)